Material de ventas/Cuadro seguimiento llamadas telefónicas

CUADRO SEGUIMIENTO LLAMADAS TELEFÓNICAS

				CUALIFICACIÓN LEAD*								
CAMPAÑA	EMPRESA	PERSONA	CONTACTO S/N	INTERÉS	NECESIDAD	IMPACTO NEGOCIO	ALTERNATIVA	120 DÍAS	¿DECIDE?	120 X 2	TOTAL	NOTAS

*Tras la llamada debemos valorar cada una de las variables del Cuadro de 1 a 3, siendo 3 el valor más alto

GENERALITAT VALENCIANA
IVACE INSTITUTO VALENCIANO DE COMPETITIVIDAD EMPRESARIAL
UNIÓN EUROPEA Fondo Europeo de Desarrollo Regional
Una manera de hacer Europa
CEEI COMUNITAT VALENCIANA CENTROS EUROPEOS DE EMPRESAS INNOVADORAS
BIK! CEEI Start up
"Proyecto cofinanciado por los fondos FEDER, dentro del Programa Operativo FEDER de la Comunidad Valenciana 2014-2020"

Copyright © AFICE
Copyright © de esta edición CEEI Elche

afice yoEmprendo