

**Lo que hace decidir a un  
inversor.  
Perfiles de inversores.**

# La frase....

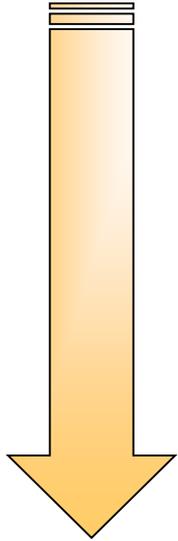


**Si quieres pescar un salmón...  
...piensa como un salmón**

*Ed Chigliak  
Northern Exposure*

# Filtrado de propuestas

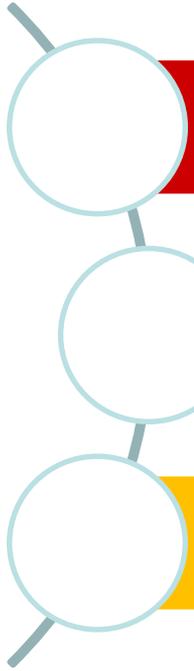
Muchos proyectos  
Poca dedicación c.u.



Pocos proyectos  
Mucha dedicación c.u.



# Proceso del/la inversor/a



## SÍNTESIS

- Resumen Ejecutivo + Presentación verbal («Pitch»)

## MODELO

- Modelo de Negocio

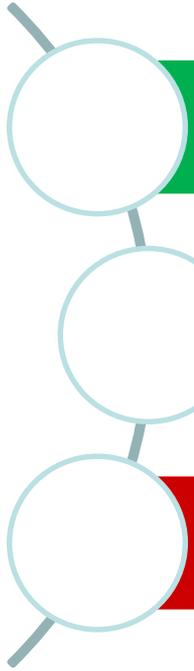
## PLANIFICACIÓN

- Plan de Empresa



DECISIÓN SOBRE  
FINANCIACIÓN

# Proceso del/la emprendedor/a



## MODELIZAR

- Modelo de Negocio

## PLANIFICAR

- Plan de Empresa

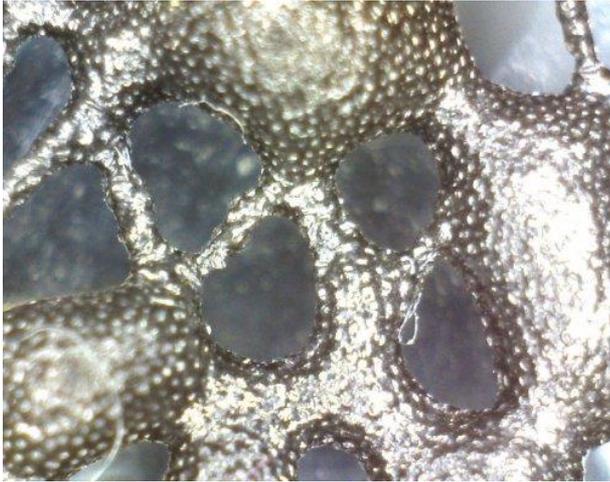
## SINTETIZAR

- Resumen Ejecutivo + Pitch



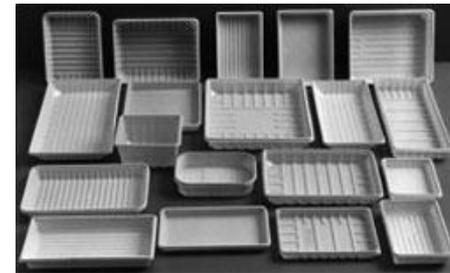
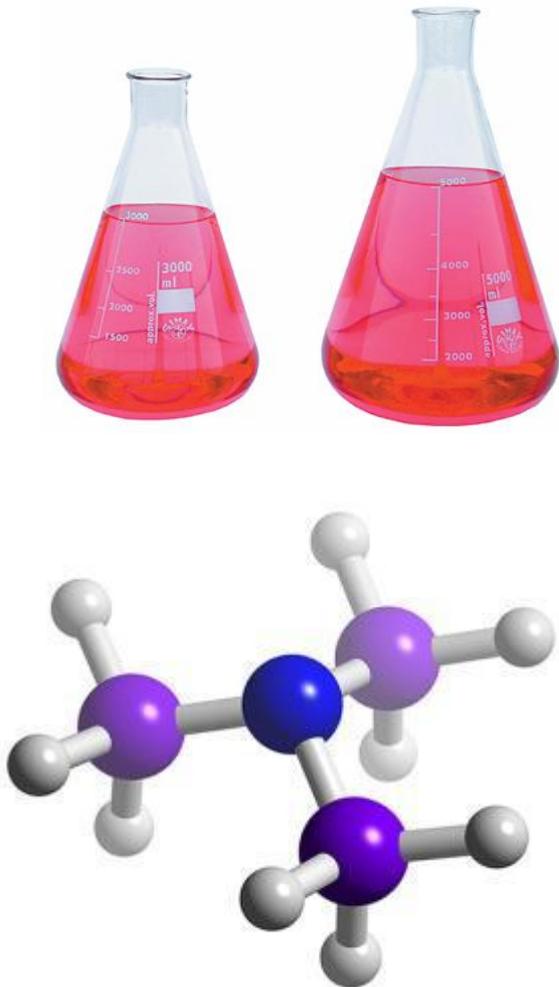
BUSCAR FINANCIACIÓN

# Problema



# Solución

Desarrollo y fabricación de envases aplicando nanobiología



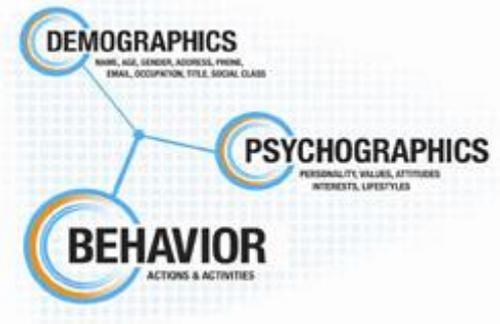
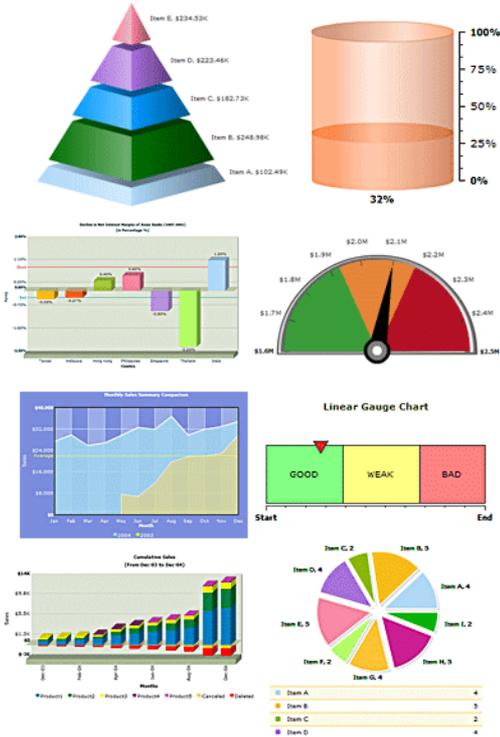
# ¿A qué nos dedicamos?

keep it  
simple.

Breve descripción de la actividad de la empresa, incluyendo su principal aspecto diferencial

*En una frase ser capaces de transmitirlo y de seducir*

# Oportunidad de mercado



# Aplicaciones y utilidades de los principales productos o servicios



# Comparación con la competencia

	Me	Comp.1	Comp.2	Comp.3
Factor 1	✓	✓	○	○
Factor 2	○	✓	✓	○
Factor 3	✓	✓	○	✓
Factor 4	✓	✓	✓	○
Factor 5	✓	✓	○	✓
Factor 6	✓	○	✓	✓
Factor 7	○	✓	✓	○
Factor 8	○	✓	○	✓

# ¿Quién compone el equipo?



Personas / Funciones / Cualificación / Experiencia

# Antecedentes



Principales hitos de la empresa hasta la actualidad

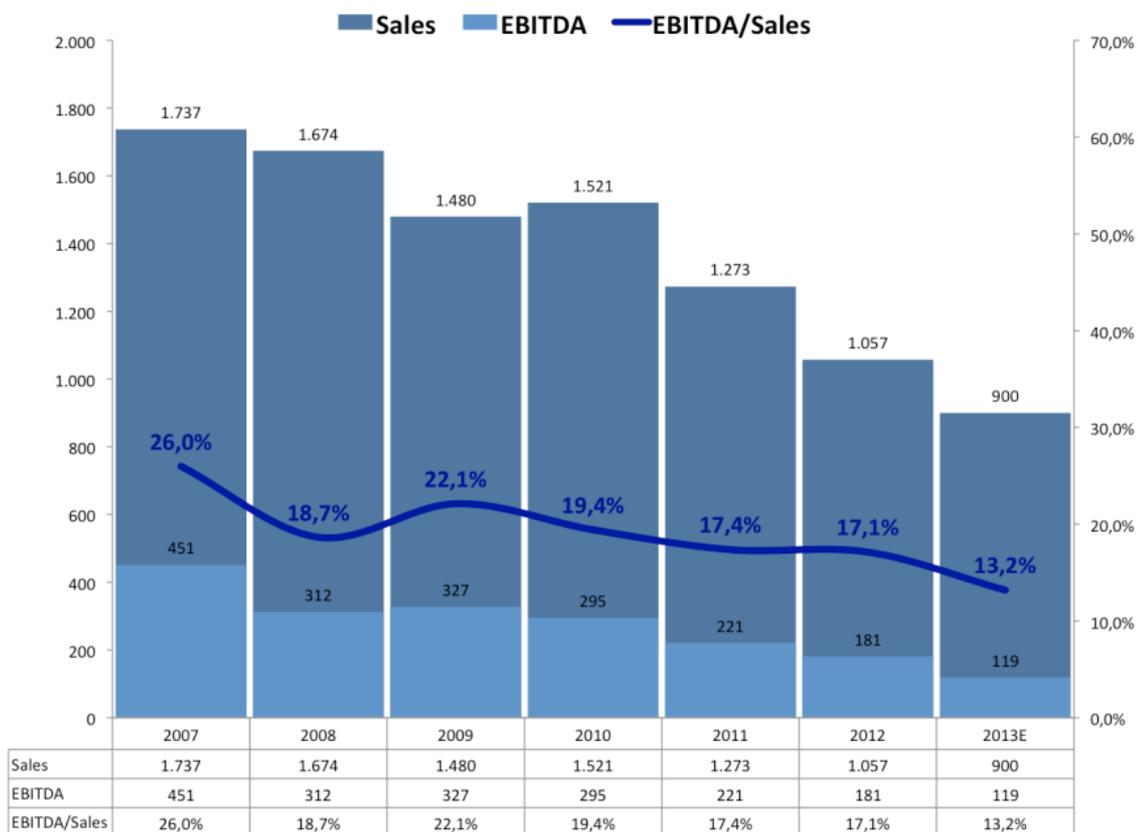
# Estrategia comercial



# Cronograma de hitos



# Previsiones económico financieras



- VAN
- TIR
- Inversiones
- Plantilla
- Financiación
- ...

# Cuantificación y destino de la financiación

Propuesta:

**100K€**

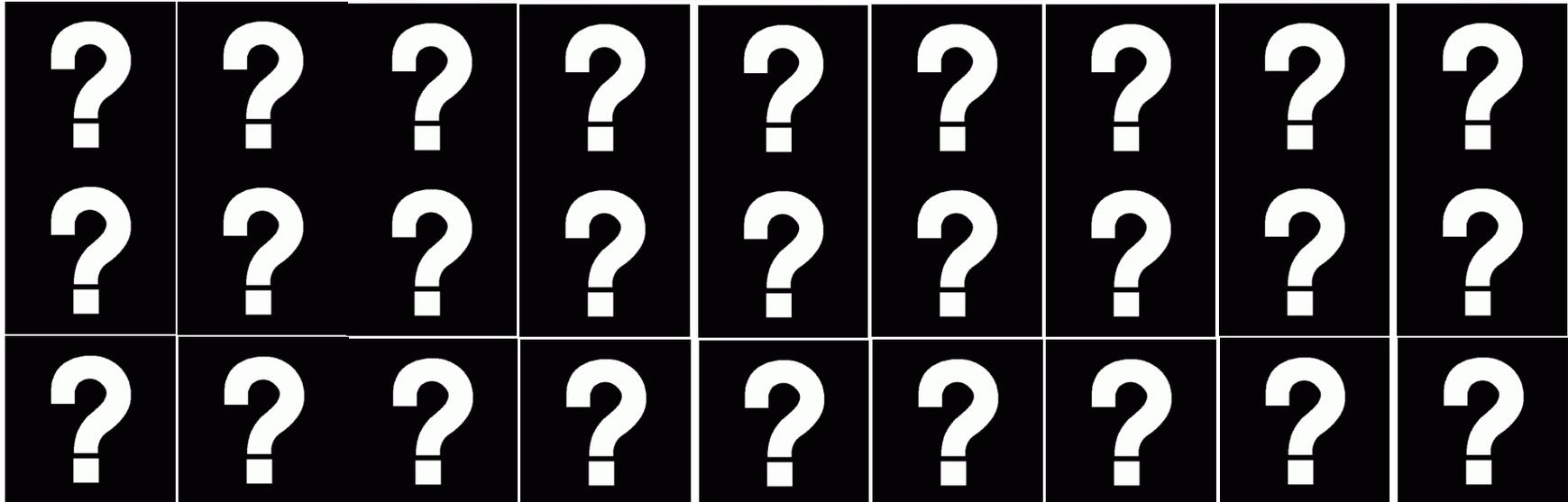
por el

**10%**

de la sociedad

Destino de nuevos fondos	Importe
Acciones de comunicación	15K€
Desarrollo de producto	55K€
Compra de equipos	25K€
Gastos de funcionamiento	5K€
<b>TOTAL</b>	<b>100K€</b>

# Perfiles de Inversores



# Perfiles de Inversores

- Sector
- Riesgo
- Plazos de salida
- Fashion o no
- Tipo de implicación: dinero, gestión, otros recursos, contactos, nombre
- Control
- Con o sin Experiencia en inversión
- Con o sin experiencia en el sector
- Conocido de antes o no
- Con referencia o no
- Contactado a través de internet
- ...

# Ramón Ferrandis

[ramon.ferrandis@ceei.net](mailto:ramon.ferrandis@ceei.net)

[@RamonCEEIVLC](#)